



# *Universidad Nacional de Asunción*

## *Facultad de Derecho y Ciencias Sociales*

### PROGRAMA DE TÉCNICA DE LITIGACIÓN ADVERSARIAL

---

## DUODECIMO SEMESTRE

### I.- IDENTIFICACION

<b>CARRERA</b>	<b>: DERECHO Y CIENCIAS SOCIALES</b>
<b>ASIGNATURA</b>	<b>: TECNICA DE LITIGACION ADVERSARIAL</b>
<b>SEMESTRE</b>	<b>: DUODECIMO</b>
<b>CARGA HORARIA</b>	<b>: 3 hs. Semanales y total de 96 hs. Cátedras</b>

### II.- OBJETIVO GENERAL

- Adquirir los conocimientos básicos y fundamentales de un juicio Oral y Público
- Aprender a enfrentar los casos que se las presentare
- Aplicar los conocimientos adquiridos en relación a la forma de expresarse en forma oral y escrita

### III.- CONTENIDO PROGRAMATICO (EJE TEMATICO)

#### I- PARTE ESTÁTICA LA TEORÍA DEL CASO

##### LECCIÓN 1-

**El Método de Casos:** Concepto. El aprendizaje de la resolución de casos. La verdad y el sistema adversarial. La tarea del juez. El caso y la Ley. Los métodos: la inducción y la deducción. El Método de casos. Guía para la solución de casos. El Juez y la teoría. La Teoría del Caso.

##### LECCIÓN 2:

**El Dictamen:** Introducción. Partes del dictamen: a) examinar los hechos; b) enunciar, ordenar y responder las preguntas típicas; y c) definir la situación. Claves para la redacción del dictamen. Ética del defensor, Ética del acusador y Ética del dictamen.

##### LECCIÓN 3

**La Argumentación I:** La composición. Reglas generales: premisas y conclusiones; ideas en orden; preguntas confiables; lenguaje concreto, específico y definitivo; lenguaje emotivo; término consistentes; significado unívoco.

**La Argumentación II:** a) La analogía: relevancia b) La Autoridad: fuentes citadas; fuentes informadas; fuentes imparciales; comprobación; ataques personales c) Las causas: causa y efecto; causa probable; relación y correlación; causa común; causalidad; causa complejas.

**La Argumentación III:** La Deducción. Argumentaciones válidas: modus ponens; modus tollens (reductio ad absurdum); silogismos: hipotéticos y disyuntivos; dilemas. Pasos deductivos.

#### **LECCIÓN 4**

**El Litigio:** Narración Persuasiva. Proposiciones Fáticas. Teoría del Caso. Evidencia directa y circunstancial. Credibilidad: a) Del testimonio; b) de los testigos. La Evidencia: clases, tipos, admisibilidad.

### **II PARTE DINAMICA TÉCNICA Y HABILIDADES DE LITIGACIÓN**

#### **LECCIÓN 5**

**Alegato de Apertura:** Nociones generales. Importancia. Frases de apertura. Contenido: Hechos y no conclusiones. Extensión. Objetividad. Credibilidad: Puntos débiles y contradicciones. Humanizar el conflicto. Esquema estructural.

#### **LECCIÓN 6**

**El Interrogatorio Directo:** Importancia y necesidad. El examen directo como narración de un hecho. Contenido. Organización. Formas de las preguntas. Preguntas preliminares y Preguntas preliminares y Preguntas sobre el hecho. Claves sobre la producción del testimonio.

#### **LECCIÓN 7**

**El Contra interrogatorio (Repreguntas):** Objeto y función. Orden. Plan. Formas. Técnicas. Problemas e inconvenientes. Protección del testigo de parte.

#### **LECCIÓN 8**

**Las Objeciones:** Introducción. Límites al interrogatorio: Preguntas sugestivas, capciosas e impertinentes. Otras objeciones. Modos, Formas y momentos para objetar. Estrategias.

#### **LECCIÓN 9**

**Interrogatorio de Peritos:** Introducción. Objeto. Selección y Acreditación del experto. Producción. Contra interrogatorio.

#### **LECCIÓN 10**

**Producción de la Prueba Material:** Introducción. Acreditación de objetos y documentos. Exhibición de documentos. Cadena de Custodia. Armas, fotografías, planos.

#### **LECCIÓN 11**

**Alegato de Clausura:** Generalidades. Objeto. Contenido. Especificidades. Hechos y Derechos. Estructura. Una historia convincente.

### **IV.-PAUTAS DE EVALUACIÓN**

Las evaluaciones se realizarán acorde al sistema de evaluación de la Facultad de Derecho y Ciencias Sociales

<b>1) Primer Parcial</b>	<b>20 puntos</b>
--------------------------	------------------

2) Segundo Parcial	20 puntos
3) Trabajo Práctico	10 puntos
4) Bonificación	10 puntos
5) Examen Final	40 puntos
6) Puntaje total	100 puntos

## V.-PROPUESTA DE EXTENSION UNIVERSITARIA

PRESENCIAR UN JUICIO ORAL Y PÚBLICO EN EL PALACIO DE JUSTICIA,  
BAJO LA SUPERVISIÓN DEL DOCENTE

### **BIBLIOGRAFÍA BÁSICA**

- A.A.V.V. “La teoría del Caso”, láminas del Proyecto Acceso para el Curso sobre destrezas en Juicio Oral, San José, 2001.
- Agudelo Betancourt, Nodier. “Casos de Derecho Penal” .Temis, Bogotá. 1990.
- Bacigalupo, Enrique “Técnica de Resolución de Casos Penales” Hammurabi, Bs. As. 1990.
- Bailey, F. Lee “Como se ganan los Juicios” Limusa, México D. F., 1999.
- Baytelman, Andrés y Duce, Mauricio: “Litigación Penal en Juicios Orales” Universidad Diego Portales, Santiago de Chile, 2.000.

### **BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTARIA**

- Bergman, Paúl. “La defensa en Juicio”. Abeledo- Perrot, Bs. As. 1.989.
- Bocaranda, Juan José “La Técnica del Interrogatorio”. Epsa, Caracas, 1.999.
- Fernández, Alberto Vicente. “Arte de la persuasión oral”. Astrea, Bs. As. 2001.
- Goldberg, Steven H. “Mi Primer Juicio Oral”. Heliasta, Bs. As.
- González Macchi, José I. “Preguntas Básicas sobre el Nuevo Código Procesal Penal”. Intercontinental, Asunción 2000
- González Macchi, José I. “El Juramento de Verdad ante el Fiscal: Un acto procesal defectuoso”. Intercontinental, Asunción 2002.
- Hassemer, Winfried. “Fundamentos del Derecho Penal” Bosch, Barcelona, 1984.
- Hegalnd, Kennedy F. “Manual de Prácticas y Técnicas Procesales” Heliasta, Bs. As. 1995
- Issa El Khoury Jacob, Henry y Chirino Sánchez, Alfredo “Metodología de Resolución de Conflictos Jurídicos en materia penal” Ilanud, San José, 1991.
- Kern, Eduard “Guía para el Tratamiento de Casos de Derecho Penal”. Depalma, Bs. As. 1986
- Romero Soto, Julio y Romero Álvarez, Rocío. “Técnica Jurídica de Investigación e Interrogatorio” Librería del Profesional, Bogotá. 1986.
- Sancinetti, Marcelo. “Casos de Derecho Penal”. Hammurabi, Bs. As. 1986
- Sancinetti, Marcelo “La nulidad de la acusación por indeterminación del hecho y el concepto de investigación” Ad. Hoc, Bs. As. 2001
- Schone, Wolfgang “Técnica Jurídica” Intercontinental, Asunción, 1998.
- Segura Oronich, Andrés. “El imputado y el testigo ante el Juez” Cedecs, Barcelona, 1998.
- Weston, Anthony. “Las Claves de la Argumentación” Ariel. Barcelona 1997.
- Young. Tomás EJ. “Técnica del Interrogatorio de Testigos”. La Roca, Bs. As. 2001

